

～黒字化120%！1年で平均2700万円年商を伸ばした～

「究極の店舗再生術！」

「販促」と言えば広告掲載やチラシ折込み、ノベルティ作成などお金がかかると思いませんか・・・？
お金を掛けずにすぐ出来る店頭と店内の作り方、商品を魅力的に見せる仕掛け作り、口コミを意図的に発信させる方法を具体的にお伝えします。本セミナーの内容は、集客し、客単価をアップし、リピート率を上げ確実に売上げを上げる実践に基づいた効果実証済みの店舗売上アップ法です。

OFFICE DETECT 代表／商店街活性化アドバイザー

講 師

佐藤 志憲 (さとう ゆきのり) 氏



【講師プロフィール】

1975 年大阪府高槻市生まれ。メガネの三城に就職。入社1年目で、キャンペーンで個人売上日本一に4度輝くなどの実績を残す。その後、エリア最年少店長として活躍し、2013年に独立。現在、独自のプログラムの3Mマーケティング「見せる化」「魅せる化」「身内化」で繁盛店をつくる店舗活性化アドバイザーとして、主に「店舗販売促進・マーケティング」「人材育成」のコンサルティングを行っている。また、全国各地でセミナー講師としても活躍中。

日 時

平成27年 11月13日(金)

14:00～16:00

定員 40名(先着順) 受講無料

場 所

筑後商工会館 3階 大ホール

申込み

下記申込用紙に必要事項をご記入のうえ、
FAX又はメールにてお申込みください。

《申込先》 筑後商工会議所 経営支援課

(TEL 52-3121 FAX 53-6508)

e-mail:info@chikugo.or.jp

【主催】筑後商工会議所

《主な講座内容》

- ◎対面販売必勝法
- ◎通行人を顧客に変える店頭はこうして作る
- ◎「売上」を一気に増やすレイアウトの秘訣
- ◎来店促進術 ～信頼を作る販売法・感動を生み出す会話術～
- ◎絶対に捨てられないDMの作り方 他

11/13(金) 開催「究極の店舗再生術！」セミナー受講申込書

筑後商工会議所 宛 (FAX 53-6508)

※このままA4サイズで送信して下さい。

会 社 名				受 講 者 氏 名	
事業所名					
T E L		F A X			
業 種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他				

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用致します。