



筑後市 創業塾

あなたの夢の第一歩を 踏み出しませんか？

これから創業を目指している方、創業後間もない方！
事業に必要な心構えや、販売促進、税務、法務、労務など、
創業支援のプロがていねいに教えます！



本講座

創業支援のプロたちによる
2日間の講義。

2024 **1.20** 土 ・ **21** 日
10:00~18:00 10:00~18:10 ※終了予定

実践編

創業計画書作成や創業の悩みを
個別にフォロー！

2024 **1.22** 月 ~ **2.21** 水
※上記期間内の2日間(各2時間程度/10:00~17:00)

メリット01 法人設立時の登録免許税の減税

メリット02 無担保・第三者保証なしの創業関連保証

メリット03 日本政策金融公庫の自己資金要件充足

メリット04 日本政策金融公庫の新規開業支援資金の貸付利率引き下げ

メリット05 国や市が行っている創業に関する補助制度が利用可能に



受講生 募集！

定員20名まで

対象者 これから創業を考えている方、創業3年未満の方

受講料 本講座・実践編 市内在住者/ 5,000円 市外在住者/ 8,000円

会場 筑後商工会議所 3階大ホール(筑後市和泉118-1)

お問合せ 筑後商工会議所 経営支援課 〒833-0041福岡県筑後市和泉118-1

TEL 0942-52-3121 FAX 0942-53-6508 Email info@chikugo.or.jp

セミナー詳細・
申込は裏面へ

| | | |
|----------|--|---|
| 1 / 20 土 | 10:00～10:30 創業塾の概要 (30分) | 経営 「起業家として出発するための準備は済んでいますか？」 起業家の資質は?起業の魅力と厳しさは?チェックシートを使って起業家の素質を知り、必要な心構えを身に着けましょう。創業計画書の事例と書き方について学びましょう。 |
| | 10:30～12:00 夢を実現するビジネスモデル構築 (1時間30分) | 経営 「強みを最大化して、オンリー1になるビジネスアイデアを考えよう」 だれに、どこで、なにを、どうやって売る?自身の強み、地域の強み、市場を見極めた事業の仕組みを考えましょう。 |
| | 12:00～13:00 | 昼休み(1時間) |
| | 13:00～14:00 | 金融 《政府系融資制度の概要と利用のポイント》 日本政策金融公庫 久留米支店 |
| | 14:00～16:00 経営者のための会計・税務の基礎知識 (2時間) | 財務 「経営者が知っておくべき税務や経理のポイントを学ぼう」 記帳のルール、貸借対照表と損益計算書、税金の計算方法(所得税、消費税、地方税)など、創業する上で知っておくべき税務の知識を身につけましょう。 |
| | 16:00～17:00 知っておきたい労務の基礎知識 (1時間) | 人材育成 「いい人材を育てるための知識を知ろう」 雇用に関する基礎知識や人材不足時代の効果的な求人方法、人材関連の助成金について学びましょう。 |
| | 17:00～18:00 知っておきたい法務の基礎知識 (1時間) | 経営 「開業するための知識とリスク管理を知ろう」 個人事業や法人の設立時の各種届出や知的財産権などの最低限知っておきたい法務を学び、法的リスクを削減しましょう。 |
| | 初日のポイント▶ | |

| | | |
|-----------|---|--|
| 1 / 21 日 | 10:00～12:00 導線考えた販売促進 (2時間) | 販路拡大 「アナログ&デジタルを駆使した販売促進でPR方法を考えよう」 プレスリリース、キャンペーン企画、チラシやPOPなどのアナログ媒体、WEB・SNSなどのデジタル媒体を活用して、あなたの仕事にあったPR計画を立てよう。 |
| | 12:00～13:00 | 昼休み(1時間) |
| | 13:00～14:00 | 金融 《金融機関からの視点》 筑後市金融協会 《公的支援制度の説明》 筑後市 筑後商工会議所 |
| | 14:00～15:00 顧客ニーズを踏まえた商品・サービス開発 (1時間) | 販路拡大 「強みを活かしたコンセプト作りをしよう」 マーケティング活動としてのコンセプト決定から、組み立てまでを学ぼう。 |
| | 15:00～16:00 顧客とつながる販路開拓 (1時間) | 販路拡大 「売上を伸ばすための3つの販路開拓法を知ろう」 攻める!待つ!人脈!をフル活用するテクニックを身につけよう! |
| | 16:00～18:00 売上計画・利益計画・資金計画 (2時間) | 経営 「儲かる仕組みの作り方を学ぼう」 創業する上で何にいくら必要?資金調達するにはどうしたらいい?売上がどれくらいだったら利益がでる?など、お金に関することを学び、儲かる仕組みを考えましょう。 |
| | 18:00～18:10 | ・終講のあいさつ ・今後の進め方 |
| 2日目のポイント▶ | | 1日目のビジネスモデルや税務を踏まえて、「売上計画」や「利益計画」、「資金計画」の立て方を理解する。事業を広めていくための「商品やサービスの開発」「販路開拓」「販売促進」について理解する。 |

- 〈実践編/個別相談会〉 ●令和6年1月22日(月)～2月21日(水)の間で2日間、各2時間程度(10時～17時)。
●受講者のスケジュールを確認の上、日程を決めていただきます。
●実践編にて本講座でまとめた内容を掘り下げていき、創業計画書の完成を目指します。

創業塾〈申込書〉 申込書に記入の上、右記FAXへ送信ください。
筑後商工会議所 経営支援課 行

FAX 0942-53-6508
Email info@chikugo.or.jp

申込締切
2024年
1月12日(金)

下記の受講希望者情報にご記入の上、FAX 送付をお願いします。

〈受講希望者情報〉 ※ご記入いただいた個人情報は、商工会議所からの各種連絡のために利用いたします。

| | | | | | |
|-----------------------|---|--------|---|-----|---------|
| フリガナ | | 年 齢 | 歳 | 性 別 | 男性 ・ 女性 |
| 氏 名 | | | | | |
| 住 所 | 〒 | | | | |
| 職 業 | | | | | |
| T E L | | 携 帯 | | | |
| e-mail | | FAX | | | |
| 創業予定業種 | | 創業予定時期 | | | |
| 創業に向けて具体的なプランはお持ちですか? | | | | | ある ・ ない |